



**ESTUDIO DEL SECTOR:
CAPACIDAD FINANCIERA Y
ORGANIZACIONAL
PARA PROPONENTES**

Código: FT-M4-GCO-04

Versión: 02

Página 1 de 5

OBJETO	SELECCIÓN DE EMPRESAS COMERCIALIZADORAS E IMPLEMENTADORAS DE SERVICIOS DE SISTEMAS INTEGRALES DE PLATAFORMAS Y COMPONENTES TECNOLÓGICOS EN INFRAESTRUCTURA DE DATACENTER DE HARDWARE, SOFTWARE, MESA DE SERVICIOS Y SOPORTE A INFRAESTRUCTURA EN CENTRO DE COMPUTO, EN LA LÍNEA DE TECNOLOGÍAS PARA APOYAR LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL DE ENTIDADES PÚBLICAS Y PRIVADAS CONSIDERANDO LOS LINEAMIENTOS ESTABLECIDOS POR EL GOBIERNO DIGITAL PARA LA FIRMA DE ACUERDOS MARCO CON LA EMPRESA PARA LA SEGURIDAD Y SOLUCIONES URBANAS – ESU
ALCANCE DEL OBJETO	El alcance del objeto del acuerdo marco de aliado proveedor será el suministro de bienes y servicios de sistemas integrales de plataformas y componentes tecnológicos convergentes de hardware y Software, capacitación, instalación, Soporte otros tales como: Construcción y mantenimiento de centros de datos, Convergencia, Licenciamiento, Hiperconvergencia, suministro y mantenimiento de plataformas de almacenamiento y procesamiento de datos de misión crítica, Mesas de Servicio y soporte en infraestructura de Datacenter.
MODALIDAD DE CONTRATACIÓN	Artículo 21. Procedimiento de Solicitud pública de oferta
LEGISLACIÓN APLICABLE	El Acuerdo 090 de 2019. En general, las normas legales aplicables durante el proceso de selección de aliados proveedores serán las estipuladas en esta solicitud Pública de Oferta, en el reglamento de contratación de la ESU y las propias vigentes en Colombia sobre la materia
RIESGOS ASOCIADOS A LA CAPACIDAD FINANCIERA	<p>✓ Retraso en el pago de la ESU al proponente:</p> <p>Riesgo: Acorde al nivel de crecimiento en esta línea, se requiere proponentes con un flujo de caja holgado para el pago de las obligaciones propias de la operación, sin tener dependencia de los desembolsos del proyecto por parte de la ESU. Cabe resaltar que debido a las diferentes aprobaciones y procesos realizados en la entrega de los bienes al usuario final quien recibe a satisfacción los bienes sujetos de compra, el plazo promedio de pago (60 días) puede verse afectado por esta situación.</p> <p>Control: En el pliego de condiciones se informa al proponente la forma de pago en las condiciones y términos logísticos. (Riesgo externo).</p> <p>✓ Información financiera disponible</p> <p>Riesgo: Los proponentes son evaluados de conformidad con lo dispuesto en los decretos 399 y 579 de 2021.</p> <p>Control: La ESU podrá solicitar la información financiera al corte de 2020, o estados financieros intermedios durante la ejecución de la presente alianza para hacer respectivas validaciones y recomendaciones al área logística si se detectan cambios que afecten la ejecución del contrato. (Riesgo Interno).</p>



**ESTUDIO DEL SECTOR:
CAPACIDAD FINANCIERA Y
ORGANIZACIONAL
PARA PROPONENTES**

Código: FT-M4-GCO-04

Versión: 02

Página 2 de 5

**CAPACIDAD
FINACIERA Y
ORGANIZACIONAL**

Los indicadores de capacidad financiera buscan establecer unas condiciones mínimas que reflejan la salud financiera de los proponentes a través de su liquidez y endeudamiento. Estas condiciones muestran la aptitud del proponente para cumplir oportuna y cabalmente el objeto del contrato.

La capacidad financiera requerida en un Proceso de Contratación debe ser adecuada y proporcional a la naturaleza y al valor del contrato. En consecuencia, la Entidad Estatal

Debe establecer los requisitos de capacidad financiera con base en su conocimiento del sector relativo al objeto del Proceso de Contratación y de los posibles oferentes.

La capacidad organizacional es la aptitud de un proponente para cumplir oportuna y cabalmente el objeto del contrato en función de su organización interna.

**INDICADORES DE
CAPACIDAD
FINACIERA Y
ORGANIZACIONAL**

CAPACIDAD FINANCIERA:

Índice de Liquidez = Activo Corriente / Pasivo Corriente

Con este indicador se pretende evaluar la capacidad que tiene un proponente para cumplir con sus obligaciones de corto plazo con recursos de corto plazo.

Índice de Endeudamiento = Pasivo Total / Activo Total

Este indicador busca evaluar la estructura de financiamiento del proponente, o cuanto del activo se encuentra financiado respecto obligaciones de corto y largo plazo.

Razón de Cobertura de Intereses = Utilidad Operacional / Gastos de Intereses

Indica el número de veces que el proponente puede atender las obligaciones financieras con su utilidad operativa. A mayor número de veces, mayor capacidad de atender sus obligaciones financieras

Capital de trabajo = Activo corriente – Pasivo corriente. Son los recursos económicos con los que cuenta una empresa dentro de su patrimonio para afrontar compromisos de pago en el corto plazo y relacionados con su actividad económica

CAPACIDAD ORGANIZACIONAL:

Rentabilidad sobre patrimonio (ROE): Utilidad Operacional / Patrimonio

Este indicador refleja la relación entre la operación y el patrimonio de los accionistas. Es decir, la capacidad de generar utilidad operacional por cada peso invertido en el patrimonio. Se considera que, a mayor valor de este indicador, es mayor la capacidad organizacional y la rentabilidad de los accionistas.

Rentabilidad sobre activos (ROA): Utilidad Operacional / Activo Total

Este indicador refleja la relación entre la operación y los activos. Es decir, la capacidad de generar utilidad operacional por cada peso invertido en los activos. Se considera que, a mayor valor de este indicador, es mayor la



**ESTUDIO DEL SECTOR:
CAPACIDAD FINANCIERA Y
ORGANIZACIONAL
PARA PROPONENTES**

Código: FT-M4-GCO-04

Versión: 02

Página 3 de 5

rentabilidad del negocio.

Cabe anotar que este indicador debe ser siempre menor o igual que el de rentabilidad sobre patrimonio.

**ESTUDIO DEL
SECTOR
RELACIONADO AL
OBJETO**

Con el fin de definir el valor de los indicadores que serán requeridos en el pliego de condiciones para elegir el proponente que preste los servicios requeridos por el cliente, la ESU realiza el siguiente referenciamiento del sector:

Consulta en la Superintendencia de sociedades del registro de las jurídicas que realizan actividades de desarrollo de sistemas informáticos (planificación, análisis, diseño, programación, pruebas). De la anterior Base de Datos se obtuvo información de 115 empresas con indicadores financieros y organizacionales con corte a 31 de diciembre de 2020 y que ejercen como CIU 6201 Actividades de desarrollo de sistemas informáticos (planificación, análisis, diseño, programación, pruebas),

NIT	liquidez	endeudamiento	Cobertura	ROI	ROA
900704304	4,90	20%	36,1	22%	17%
900693655	1,60	50%	0,9	8%	4%
900399741	1,77	52%	1,24	10%	5%
800111946	2,07	31%	3,08	6%	4%
830512451	1,61	53%	IND	31%	15%
900440779	2,56	48%	16,91	40%	21%
830032586	2,99	9%	IND	-4%	-3%
900332892	2,84	39%	2,09	17%	10%
900401714	1,62	44%	3,19	36%	20%
900966568	1,82	38%	IND	81%	50%
900353530	1,92	54%	14,87	8%	4%
890923937	2,06	44%	4,99	85%	48%
811020576	2,33	33%	11,56	25%	17%
811003486	1,59	36%	1,42	5%	3%
890319193	1,79	54%	78,7	93%	42%
901323081	29,73	2%	-311,81	-2%	-2%
830105621	1,69	41%	4,33	10%	6%
900237820	3,04	20%	42	46%	37%
830096374	2,24	46%	5,93	31%	17%
830016840	4,77	22%	56,83	30%	23%



**ESTUDIO DEL SECTOR:
CAPACIDAD FINANCIERA Y
ORGANIZACIONAL
PARA PROPONENTES**

Código: FT-M4-GCO-04

Versión: 02

Página 4 de 5

890206351

5,18

14%

33,2

27%

23%

A esta muestra se le realizó el análisis estadístico de la media, la desviación estándar y el ajuste con respecto a la media, la cual arrojo los siguientes resultados

ESTADÍSTICO	Liquidez	Endeudamiento	Cobertura	ROI	ROA
MEDIA	4,04	73%	7,08	24%	1%
DESVIACION	8,43	109%	24,45	34%	41%

Acorde a la información obtenida se evidencia una amplia dispersión de datos de la muestra obtenida. De lo anterior se pretende realizar un análisis que garantice que al menos el 70% de las empresas estén dentro del valor indicado. Al realizar dicho ejercicio se obtiene la siguiente información:

Liquidez	endeudamiento	Cobertura	ROI	ROA
1,9	60%	5.0	25%	12%

Con el fin de permitir pluralidad de oferentes en el proceso de selección de aliados para el presente proceso se presentan los siguientes indicadores de capacidad financiera y organizacional:

Indicadores de capacidad financiera.

Indicador	Cálculo	Valor Habilitante
Indicador de Liquidez	Activo corriente/ Pasivo Corriente	Mayor o igual a 1.9
Indicador de Endeudamiento	Pasivo total/ Activo Total	Menor o igual al 0.60
Cobertura de Intereses	Utilidad operacional / Gastos intereses	Mayor o igual a 5.0
Capital de Trabajo	Activo corriente - Pasivo Corriente	Mayor o igual a Mayor o igual a \$9.000.000.000

Indicadores de capacidad organizacional:

Indicador	Cálculo	Valor Habilitante
Rentabilidad del Patrimonio	<u>Utilidad operacional</u> Total Patrimonio	Mayor o igual a 0.25
Rentabilidad del Activo	Utilidad operacional/ Total Activo	Mayor o igual a 0.12

Los proponentes plurales deberán acreditar su capacidad financiera y organizacional sumando cada uno de los indicadores de cada integrante del oferente plural de acuerdo con el porcentaje de participación, cálculo que se realiza de conformidad con la siguiente expresión:

$$X = Y1 * Z1 / 100 + Y2 * Z2 / 100$$

Donde:

X = Indicador a Calcular

VALOR
ESTIMADO DE
LOS
INDICADORES
PARA LA
SELECCIÓN DE
ALIADOS



**ESTUDIO DEL SECTOR:
CAPACIDAD FINANCIERA Y
ORGANIZACIONAL
PARA PROPONENTES**

Código: FT-M4-GCO-04

Versión: 02

Página 5 de 5

Y1 = Indicador Asociado Número 1
Z1 = Porcentaje de Participación del Asociado Número 1
Y2 = Indicador Asociado Número 2
Z2 = Porcentaje de Participación del Asociado Número 2

MARELBI VERBEL PEÑA

Subgerente Administrativa y Financiera

Aprobó: Mauricio Alejandro Patiño Restrepo - Subgerente de Servicios

Revisó: Jhon Jaime Tuberquia – Profesional Universitario

Proyectó: Luisa Fernanda Mesa Londoño – Técnico Administrativo Grado 02