



**ESTUDIO DEL SECTOR:  
CAPACIDAD FINANCIERA Y  
ORGANIZACIONAL  
PARA PROPONENTES**

**Código:** FT-M4-GCO-04

**Versión:** 02

Página 1 de 9

<b>OBJETO</b>	Selección de empresas integradoras de bienes y servicios de sistemas y tecnología para la sostenibilidad de ciudades y territorios como aliados proveedores para la firma de acuerdos marco con la empresa para la seguridad y soluciones urbanas -ESU".
<b>ALCANCE DEL OBJETO</b>	El alcance del objeto del acuerdo marco de aliados proveedores de bienes y servicios de sistemas integrales de tecnología para la sostenibilidad y que durante el desarrollo del proyecto los procedimientos aplicados sean compatibles no solo con los requerimientos técnicos necesarios, sino con las disposiciones contenidas dentro del plan y la política de gestión ambiental que pueda instaurar la entidad, incluyendo los recursos de personal y equipos para las labores de monitoreo que le permitan demostrar a la entidad contratante que los bienes y servicios a contratar no generan impacto relevante al medio ambiente o que contribuyen al mejoramiento de las condiciones de sostenibilidad de clientes, ciudades o territorios.
<b>MODALIDAD DE CONTRATACIÓN</b>	Artículo 21. Procedimiento de Solicitud pública de oferta
<b>LEGISLACIÓN APLICABLE</b>	El Acuerdo 090 de 2019. En general, las normas legales aplicables durante el proceso de selección de aliados proveedores serán las estipuladas en esta solicitud Pública de Oferta, en el reglamento de contratación de la ESU y las propias vigentes en Colombia sobre la materia.
<b>RIESGOS ASOCIADOS A LA CAPACIDAD FINANCIERA</b>	<p>✓ <b>Retraso en el pago de la ESU al proponente:</b></p> <p><b>Riesgo:</b> Acorde al nivel de crecimiento en esta línea, se requiere proponentes con un flujo de caja holgado para el pago de las obligaciones propias de la operación, sin tener dependencia de los desembolsos del proyecto por parte de la ESU. Cabe resaltar que Debido a las diferentes aprobaciones y procesos realizados en la entrega de los bienes al usuario final quien recibe a satisfacción los bienes sujetos de compra, el plazo promedio de pago (60 días) puede verse afectado por esta situación.</p> <p><b>Control:</b> En el pliego de condiciones se informa al proponente la forma de pago en las condiciones y términos logísticos. (Riesgo externo).</p> <p>✓ <b>Información financiera disponible</b></p> <p><b>Riesgo:</b> Los proponentes son evaluados de conformidad con lo dispuesto en los decretos 399 y 579 de 2021.</p> <p><b>Control:</b> La ESU podrá solicitar la información financiera al corte de 2020, o estados financieros intermedios durante la ejecución de la presente alianza para hacer respectivas validaciones y recomendaciones al área logística si se detectan cambios que afecten la ejecución del contrato. (Riesgo Interno).</p>



**ESTUDIO DEL SECTOR:  
CAPACIDAD FINANCIERA Y  
ORGANIZACIONAL  
PARA PROPONENTES**

**Código:** FT-M4-GCO-04

**Versión:** 02

Página 2 de 9

<b>CAPACIDAD FINANCIERA Y ORGANIZACIONAL</b>	<p>Acorde a lo establecido en el decreto 1082 de 2015 “Los indicadores de capacidad financiera buscan establecer unas condiciones mínimas que reflejan la salud financiera de los proponentes a través de su liquidez y endeudamiento. Estas condiciones muestran la aptitud del proponente para cumplir oportuna y cabalmente el objeto del contrato.”</p> <p>La capacidad financiera requerida en un Proceso de Contratación debe ser adecuada y proporcional a la naturaleza y al valor del contrato. En consecuencia, la Entidad Estatal debe establecer los requisitos de capacidad financiera con base en su conocimiento del sector relativo al objeto del Proceso de Contratación y de los posibles oferentes. Las Entidades Estatales pueden establecer indicadores adicionales a los establecidos en el numeral 3 del artículo 10 del Decreto 1510 de 2013, solo en aquellos casos en que sea necesario por las características del objeto a contratar, la naturaleza o complejidad del Proceso de Contratación.</p> <p>La capacidad organizacional es la aptitud de un proponente para cumplir oportuna y cabalmente el objeto del contrato en función de su organización interna. El Decreto 1510 de 2013 definió los indicadores de rentabilidad para medir la capacidad organizacional de un proponente teniendo en cuenta que está bien organizado cuando es rentable.</p> <p>La ESU, respetuosa de la buena interpretación de la macroeconomía colombiana, exige en el pliego de requisitos habilitantes unos indicadores con coherencia financiera con relación directa con desenvolvimiento de la economía actual de Colombia.</p>
<b>INDICADORES DE CAPACIDAD FINANCIERA Y ORGANIZACIONAL</b>	<p><b><u>CAPACIDAD FINANCIERA:</u></b></p> <p><b>Índice de Liquidez = Activo Corriente / Pasivo Corriente</b> Con este indicador se pretende evaluar la capacidad que tiene un proponente para cumplir con sus obligaciones de corto plazo con recursos de corto plazo.</p> <p><b>Índice de Endeudamiento = Pasivo Total / Activo Total</b> Este indicador busca evaluar la estructura de financiamiento del proponente, o cuanto del activo se encuentra financiado respecto obligaciones de corto y largo plazo.</p> <p><b>Razón de Cobertura de Intereses = Utilidad Operacional / Gastos de Intereses</b> Indica el número de veces que el proponente puede atender las obligaciones financieras con su utilidad operativa. A mayor número de veces, mayor capacidad de atender sus obligaciones financieras.</p> <p><b>Capital de trabajo Activo corriente - Pasivo corriente</b> Este indicador refleja la capacidad operativa del proponente en el corto plazo, es decir el remanente o saldo resultante de atender sus obligaciones de corto plazo, con sus activos de corto plazo si los liquidará. Entre más amplia sea esta brecha se considera con mayor capacidad de responder a sus obligaciones.</p> <p><b><u>CAPACIDAD ORGANIZACIONAL:</u></b></p> <p><b>Rentabilidad sobre patrimonio (ROE): Utilidad Operacional / Patrimonio</b> Este indicador refleja la relación entre la operación y el patrimonio de los accionistas. Es decir, la capacidad de generar utilidad operativa por cada peso invertido en el patrimonio. Se considera que, a mayor valor de este indicador, es mayor la capacidad organizacional y la rentabilidad de los accionistas.</p> <p><b>Rentabilidad sobre activos (ROA): Utilidad Operacional / Activo Total</b> Este indicador refleja la relación entre la operación y los activos. Es decir, la capacidad de generar utilidad operativa por cada peso invertido en los activos. Se considera que, a mayor valor de este indicador, es mayor la rentabilidad del negocio.</p> <p>Cabe anotar que este indicador debe ser siempre menor o igual que el de rentabilidad sobre patrimonio.</p>



**ESTUDIO DEL SECTOR:  
CAPACIDAD FINANCIERA Y  
ORGANIZACIONAL  
PARA PROPONENTES**

**Código:** FT-M4-GCO-04

**Versión:** 02

Página 3 de 9

**ESTUDIO DEL  
SECTOR  
RELACIONADO AL  
OBJETO**

Con el fin de definir el valor de los indicadores que serán requeridos en el pliego de condiciones para elegir el proponente que preste los servicios requeridos por el cliente, la ESU realiza el siguiente referenciamiento del sector:

1. Consulta en la Superintendencia de Vigilancia y Seguridad Privada del registro de las personas naturales y jurídicas que realizan actividades de fabricación, importación, comercialización, instalación o arrendamiento de equipos para la vigilancia y seguridad privada de que trata el artículo 53 de la ley 356 de 1994.
2. Consulta de muestra aleatoria (828 empresas) de la anterior Base de la superintendencia de sociedades, en el link: SIIS - / (supersociedades.gov.co) de la cual se obtuvo información de 810 empresas con indicadores financieros y organizacionales con corte a 31 de diciembre de 2020 las demás empresa.

**CLASIFICACIÓN CIUU**

Descripción	CIUU
Fabricación de componentes y tableros electrónicos	C2610
Fabricación de computadoras y de equipo periférico	C2620
Fabricación de aparatos de distribución y control de la energía eléctrica	C2712
Fabricación de hilos y cables eléctricos y de fibra óptica	C2731
Fabricación de otros tipos de equipo eléctrico n.c.p.	C2790
Actividades de saneamiento ambiental y otros servicios de gestión de desechos	E3900
Comercio al por mayor de computadores, equipo periférico y programas de informática	G4651
Comercio al por mayor de equipo, partes y piezas electrónicos y de telecomunicaciones	G4652
Comercio al por mayor de otros tipos de maquinaria y equipo n.c.p.	G4659
Servicios de sistemas y administración de componentes de sistemas	J6110
Actividades de telecomunicaciones inalámbricas	J6120
Actividades de desarrollo de sistemas informáticos (planificación, análisis, diseño, programación, pruebas)	J6201
Actividades de consultoría informática y actividades de administración de instalaciones informáticas	J6202
Procesamiento de datos, alojamiento (hosting) y actividades relacionadas	J6311
Actividades de servicios de sistemas de seguridad	N8020

**Nota:** Se relaciona una muestra de alguna de las empresas.

Nit	Liquidez	Endeudamiento	Cobertura	Roe	Roa
900794654	2,90	40%	0,46	5%	3%
830111965	2,75	25%	0,10	2%	2%
890101977	2,77	42%	0,68	13%	7%
900715403	4,66	52%	0,08	2%	1%
901087392	5,55	17%	0,03	1%	1%
900858053	3,83	41%	0,04	3%	2%
900436226	5,92	17%	0,03	1%	1%
900335944	1,83	68%	0,94	12%	4%
900192704	5,73	35%	0,64	9%	6%
901312879	3,72	47%	0,16	4%	2%
900467191	2,22	42%	3,32	21%	12%
830071701	3,09	40%	0,74	10%	6%
890913321	4,50	63%	2,91	35%	13%
900399380	1,77	56%	1,06	20%	9%



**ESTUDIO DEL SECTOR:  
CAPACIDAD FINANCIERA Y  
ORGANIZACIONAL  
PARA PROPONENTES**

Código: FT-M4-GCO-04

Versión: 02

Página 4 de 9

830126635	2,19	40%	1,49	5%	3%
800088568	2,61	38%	0,66	7%	4%
800167353	3,86	17%	0,01	1%	1%
807009143	2,15	20%	0,20	3%	2%
830025916	2,75	38%	0,91	8%	5%
830078090	2,97	56%	0,63	6%	2%
830139893	4,74	38%	0,29	10%	6%
832003079	2,75	38%	1,03	21%	13%
860074186	3,03	53%	0,55	7%	3%
860090324	4,33	67%	0,04	2%	1%
890322642	2,16	50%	1,52	5%	2%
890914063	3,73	21%	0,05	1%	1%
900027619	9,79	8%	0,36	3%	3%
900047668	1,98	33%	0,04	2%	1%
900053289	1,91	69%	5,01	25%	8%
900087844	5,40	25%	0,17	1%	1%
900093735	1,91	46%	0,89	19%	10%
900108082	4,48	35%	0,40	1%	1%
900194517	9,42	21%	0,30	1%	1%
900162078	1,87	53%	0,77	22%	10%
900291891	1,99	83%	0,07	11%	2%
900293512	6,34	42%	0,18	9%	5%
900299626	2,45	77%	3,04	18%	4%
900333123	1,88	59%	0,14	6%	2%
900321888	2,45	55%	0,05	2%	1%
900407304	1,93	49%	3,01	5%	3%
900426578	2,40	39%	0,09	2%	1%
900447791	5,07	71%	0,18	3%	1%
900460378	3,46	76%	0,36	14%	3%
900473812	2,08	45%	1,67	8%	4%
900562348	1,80	57%	0,13	1%	1%
900513709	3,28	51%	0,14	6%	3%
900662410	1,91	45%	0,12	6%	3%
800009973	2,52	61%	0,09	2%	1%
800028326	1,87	50%	0,26	2%	1%
800014620	3,21	30%	4,16	1%	1%
800019856	4,91	51%	0,36	4%	2%
800036354	2,29	51%	5,40	10%	5%
800094915	9,16	41%	0,33	2%	1%
800101428	5,40	13%	0,08	2%	2%
800039398	2,64	22%	0,11	1%	1%
800042641	6,39	42%	0,47	6%	3%
800067879	2,06	28%	0,41	2%	2%
800077715	1,75	64%	13,14	35%	13%
800078935	3,25	37%	0,57	2%	1%



**ESTUDIO DEL SECTOR:  
CAPACIDAD FINANCIERA Y  
ORGANIZACIONAL  
PARA PROPONENTES**

Código: FT-M4-GCO-04

Versión: 02

Página 5 de 9

800104672	3,23	49%	10,56	7%	3%
800106621	2,75	55%	2,75	10%	5%
800121606	1,75	54%	0,40	12%	5%
800130856	2,32	41%	1,57	5%	3%
800134634	1,93	43%	0,15	2%	1%
800136972	6,49	36%	0,10	2%	1%
800139802	2,53	44%	0,27	1%	1%
800153961	2,11	61%	1,08	37%	14%
800154428	1,78	55%	0,15	2%	1%
800163515	2,01	49%	0,11	2%	1%
800164421	2,61	41%	0,13	2%	1%
800172301	2,16	37%	0,33	4%	3%
800177588	1,75	60%	0,11	2%	1%
800179761	4,10	36%	0,76	7%	4%
800203838	5,95	83%	0,93	4%	1%
800204547	2,33	40%	0,68	8%	5%
800204652	5,26	43%	1,14	11%	6%
800189010	3,12	44%	1,28	16%	9%
800193265	3,58	70%	3,13	26%	8%
800196002	2,23	68%	0,81	20%	6%
800198076	4,73	54%	20,87	10%	4%
800200388	2,12	36%	0,50	3%	2%
800208795	3,53	39%	0,39	2%	1%
800223867	9,13	7%	28,05	20%	19%
800226013	2,10	39%	0,91	6%	4%
800231706	2,15	36%	0,05	1%	1%
802001786	8,92	10%	0,15	3%	3%
805030075	3,02	23%	0,39	2%	1%
805030670	2,00	36%	1,17	11%	7%
804014767	4,62	46%	0,49	7%	4%
805006463	2,40	85%	0,43	17%	3%
805007050	2,45	65%	2,47	11%	4%
805014567	1,79	50%	0,69	12%	6%
805020546	2,88	28%	0,11	2%	2%
805022185	2,24	54%	0,68	16%	7%
805022934	2,59	36%	0,32	6%	4%
811005902	1,77	60%	7,76	9%	4%
811009452	5,74	39%	0,12	4%	2%
811009988	2,37	41%	0,32	6%	4%
811010139	2,34	78%	14,32	22%	5%
811000242	1,73	52%	0,13	3%	2%
811017576	3,97	25%	0,25	8%	6%
811017871	5,10	15%	6,64	13%	11%
811022382	2,45	41%	0,04	1%	1%
811030191	2,53	39%	0,04	1%	1%



**ESTUDIO DEL SECTOR:  
CAPACIDAD FINANCIERA Y  
ORGANIZACIONAL  
PARA PROPONENTES**

Código: FT-M4-GCO-04

Versión: 02

Página 6 de 9

811046078	2,54	37%	0,11	1%	1%
811046559	2,22	43%	1,22	13%	7%
830006334	1,99	36%	1,83	3%	2%
816004795	3,40	28%	0,99	14%	10%
816005590	5,01	51%	0,68	9%	4%
826001016	4,11	73%	0,26	4%	1%
830004892	2,76	29%	0,12	4%	3%
830005062	2,87	35%	0,11	5%	3%
830005066	9,20	12%	1,35	4%	3%
830021894	2,44	33%	0,06	1%	1%
830026811	1,90	58%	0,84	8%	3%
830028243	2,78	35%	3,39	5%	3%
830030718	3,66	23%	1,35	2%	2%
830034233	2,03	47%	0,12	7%	4%
830034462	2,11	45%	0,37	11%	6%
830007414	5,51	10%	0,44	1%	1%
830013234	1,85	38%	0,36	8%	5%
830014011	7,00	21%	0,11	2%	2%
830016004	1,85	60%	0,34	2%	1%
830016128	3,42	29%	0,06	3%	2%
830130274	8,24	36%	2,03	6%	4%
830131674	6,32	27%	0,20	6%	4%
830135010	3,01	25%	0,03	1%	1%
830137539	3,61	73%	8,42	38%	10%
830138228	5,31	16%	0,32	4%	3%
830045893	2,66	49%	0,14	4%	2%
830047891	2,12	48%	0,23	5%	3%
830051298	2,46	40%	0,61	4%	2%
830053900	2,68	32%	1,81	8%	5%
830065206	4,47	22%	8,53	27%	21%
830065332	4,57	22%	0,53	6%	4%
830065750	3,15	31%	0,53	9%	6%
830068550	2,45	56%	0,63	11%	5%
830074045	3,13	41%	0,09	6%	4%
830077515	2,46	40%	0,76	11%	6%
830078517	2,63	50%	1,85	6%	3%
830081918	1,94	46%	0,33	6%	3%
830083335	6,55	14%	1,04	20%	17%
830083878	3,62	26%	0,21	2%	2%
830094425	1,97	46%	0,07	5%	3%
830102216	3,51	35%	0,15	4%	3%
830106715	2,74	34%	11,63	2%	1%
830144577	2,11	46%	0,87	10%	5%
830147784	2,25	62%	8,12	19%	7%
830508713	4,29	72%	3,47	9%	2%



**ESTUDIO DEL SECTOR:  
CAPACIDAD FINANCIERA Y  
ORGANIZACIONAL  
PARA PROPONENTES**

Código: FT-M4-GCO-04

Versión: 02

Página 7 de 9

830511493	4,98	29%	0,29	7%	5%
860000648	2,46	58%	0,08	2%	1%
860004755	3,97	29%	0,51	2%	2%
860008424	3,43	22%	0,04	1%	1%
860030723	2,04	46%	0,95	16%	9%
860051579	3,13	47%	4,02	21%	11%
860055371	2,70	42%	2,91	4%	2%
860071224	10,19	8%	0,17	1%	1%
860091213	2,88	68%	7,14	15%	5%
860353611	2,17	46%	0,87	22%	12%
860526809	2,14	58%	0,11	4%	2%
860511107	3,04	59%	0,89	8%	3%
860516281	1,95	57%	3,34	12%	5%
890316233	2,37	46%	1,77	6%	3%
890406136	2,60	48%	2,34	20%	10%
890329946	3,31	15%	0,41	1%	1%
890938664	5,33	22%	0,16	3%	3%
890911267	3,45	54%	3,09	24%	11%
890924197	3,20	27%	0,17	5%	4%
890927411	2,02	65%	2,25	16%	6%
891301862	2,12	34%	0,10	2%	1%
900007095	2,22	42%	0,42	6%	3%
900016958	3,17	27%	1,41	5%	4%
900034395	1,79	52%	0,12	3%	1%
900052363	1,87	63%	0,68	18%	7%
900090381	5,17	46%	0,96	9%	5%
900064762	4,43	49%	0,81	13%	6%
900070751	2,44	45%	0,14	3%	2%
900075980	3,87	69%	0,76	15%	5%
900080090	6,76	14%	0,42	11%	9%
900117307	2,15	75%	1,18	9%	2%
900136532	1,78	58%	2,71	46%	19%
900145046	1,72	57%	0,22	22%	9%
900155085	2,51	54%	0,14	3%	1%
900266641	7,29	75%	0,23	10%	2%
900163958	1,73	68%	0,73	18%	6%
900164964	2,85	91%	0,34	29%	3%
900170399	3,98	59%	3,46	9%	4%
900176392	4,14	14%	0,53	1%	1%
900180069	3,28	30%	0,25	2%	2%
900181068	7,94	46%	0,96	5%	3%
900193129	2,30	40%	0,85	7%	4%
900193641	6,01	13%	0,15	2%	2%
900193723	1,91	43%	0,33	5%	3%
900199289	2,99	42%	1,29	14%	8%



**ESTUDIO DEL SECTOR:  
CAPACIDAD FINANCIERA Y  
ORGANIZACIONAL  
PARA PROPONENTES**

**Código:** FT-M4-GCO-04

**Versión:** 02

Página 8 de 9

900206408	2,10	62%	0,47	11%	4%
900214324	1,72	47%	0,11	2%	1%
900222314	5,58	51%	0,10	2%	1%
900230023	2,40	72%	1,65	25%	7%
900296267	3,68	29%	0,84	6%	4%
900298074	1,75	67%	6,53	69%	23%
900310238	9,98	39%	0,75	7%	4%
900311030	2,51	37%	0,24	5%	3%
900269840	2,13	77%	0,57	4%	1%
900315448	2,00	76%	5,93	24%	6%
900318694	2,79	47%	0,13	3%	1%
900330076	3,21	30%	0,52	8%	5%
900334291	1,84	66%	4,50	56%	19%
900337757	2,19	46%	0,08	5%	3%
900347900	2,49	58%	4,21	1%	1%
900352772	4,78	23%	1,74	5%	4%
900358726	6,08	16%	0,53	9%	8%
900366080	1,85	53%	0,20	3%	2%
900373414	6,27	32%	0,06	2%	1%
900387617	2,39	42%	0,35	3%	2%
900389156	1,92	80%	4,32	21%	4%
900401393	2,26	42%	0,35	4%	2%
900406145	3,33	80%	2,68	15%	3%
900418415	4,42	25%	0,24	4%	3%
900424919	3,09	54%	2,24	22%	10%
900433051	1,87	68%	17,86	9%	3%
900444717	3,73	31%	1,01	8%	6%
900448208	1,80	63%	1,27	8%	3%
900448500	2,58	38%	0,26	21%	13%
900450156	2,78	34%	1,39	8%	5%
900451549	1,78	55%	3,07	80%	36%
900455307	4,32	23%	0,65	21%	16%
900471382	3,21	31%	0,63	16%	11%
900471414	1,84	45%	0,97	21%	12%
900483420	3,78	27%	0,29	16%	12%
900498582	4,22	64%	0,73	11%	4%
900499033	3,18	26%	0,19	3%	2%
900512356	2,53	54%	0,51	10%	4%
900532903	1,76	54%	0,16	2%	1%
900550968	1,77	59%	0,48	3%	1%
900553715	4,38	68%	0,49	21%	7%
900554321	2,79	50%	3,06	12%	6%
900643833	1,73	39%	0,40	3%	2%
900594521	2,75	32%	0,20	6%	4%
900606761	1,74	37%	0,30	5%	3%





**ESTUDIO DEL SECTOR:  
CAPACIDAD FINANCIERA Y  
ORGANIZACIONAL  
PARA PROPONENTES**

**Código:** FT-M4-GCO-04

**Versión:** 02

Página 9 de 9

900620832	2,28	40%	0,08	3%	2%
900717614	3,02	33%	0,07	1%	1%
900740837	2,04	49%	0,05	2%	1%
900649261	6,04	36%	0,16	3%	2%
900656724	4,26	42%	0,09	2%	1%
900657897	2,72	33%	0,41	9%	6%
900663379	4,18	23%	0,01	1%	1%
900666093	2,42	37%	0,46	10%	6%
900678367	2,14	47%	0,12	5%	3%
900753546	1,79	47%	0,54	4%	2%
900767427	5,80	15%	0,05	1%	1%
900803419	4,83	20%	1,75	38%	30%
900850150	1,81	36%	0,33	3%	2%
900856902	1,77	86%	0,98	27%	4%
830058216	1,81	69%	1,31	7%	2%
800237835	4,06	96%	8,14	82%	3%
890317851	3,02	33%	0,37	3%	2%
900526085	2,30	79%	14,34	17%	4%
900535843	1,87	61%	0,85	9%	4%
900371896	5,03	20%	0,15	2%	2%
900421451	3,44	35%	2,11	5%	3%
900590282	4,22	11%	0,95	3%	3%
900648510	9,33	87%	1,18	22%	3%
900803867	2,18	54%	0,16	8%	4%
900913894	1,92	52%	1,83	20%	10%

Consulta en la Superintendencia de sociedades del registro de las jurídicas que realizan actividades de desarrollo de sistemas informáticos (planificación, análisis, diseño, programación, pruebas). De la anterior Base de Datos se obtuvo información de 810 empresas con indicadores financieros y organizacionales con corte a 31 de diciembre de 2020. De la cual se deja una muestra

ESTADISTICO	Liquidez	endeudamiento	Cobertura	ROI	ROA
MEDIA	3,64	62%	0,62	15%	3%
DESVIACIÓN	5,76	161%	2,92	25%	6%

En el resultado anterior se observa la distorsión que generan los datos atípicos de la muestra, por lo anterior a fin de garantizar la pluralidad de oferentes sin que se ponga en riesgo la ejecución de los contratos con los clientes de la ESU se recomienda exigir para este proceso los indicadores de capacidad financiera de Liquidez, Endeudamiento y Cobertura de intereses y para los indicadores de capacidad organizacional de rentabilidad del Patrimonio y del Activo los que resultan del análisis de los datos de las empresas que hacen parte del sector.



**ESTUDIO DEL SECTOR:  
CAPACIDAD FINANCIERA Y  
ORGANIZACIONAL  
PARA PROPONENTES**

Código: FT-M4-GCO-04

Versión: 02

Página 10 de 9

Liquidez ≥	endeudamiento ≤	Cobertura ≥	ROE ≥	ROA ≥	CAPITAL DE TRABAJO
1,76	60%	1,06	9%	4%	\$ 3.124.856.383

Teniendo en cuenta que lo que se pretende contratar es un servicio, se requiere que las empresas oferentes tengan capital de trabajo holgado para que la prestación del mismo se efectúe sin dependencia de los desembolsos que haga la entidad. Al ser una línea de negocios nueva se pretender garantizar durante el primer año de operación de la alianza, que los proveedores puedan atender simultáneamente varios proyectos y obligaciones financieras que se deriven durante la ejecución y por lo tanto se considera que este indicador en gran medida permite respaldar las operaciones derivadas de la Alianza, por lo tanto al garantizar un capital de trabajo mayor o igual a TRES MIL CIENTO VEINTICUATRO MILLONES OCHOCIENTOS CINCUENTA Y SEIS MIL TRESCIENTOS OCHENTA Y TRES PESOS M.L (\$3.124.856.383), la entidad podrá garantizar proveedores que se destacan en un mercado y que mitiguen los riesgos de exposición a variables del mercado actual.

**VALOR  
ESTIMADO DE  
LOS  
INDICADORES  
PARA LA  
SELECCIÓN DE  
ALIADOS**

Con el fin de permitir pluralidad de oferentes en el proceso de selección de aliados proveedores para el servicio de telecomunicaciones e infraestructura y tecnologías de comunicaciones se presentan los siguientes indicadores de capacidad financiera y organizacional:

**Indicadores de capacidad Financiera y Organizacional**

**Indicadores de capacidad financiera**

Indicador	Formulación	Valor
Indicador de Liquidez	$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	Mayor o igual a uno punto setenta y seis (1.76)
Indicador de Endeudamiento	$\frac{\text{Pasivo total}}{\text{Activo Total}}$	Menor o igual a cero punto sesenta (0.60%)
Capital de trabajo	$\text{Activo Corriente} - \text{Pasivo Corriente}$	Mayor o igual (\$3.124.856.383)
Cobertura de Intereses	$\frac{\text{Utilidad operacional}}{\text{Gastos intereses}}$	Mayor o igual a uno punto seis (1.06)
Rentabilidad del Patrimonio	$\frac{\text{Utilidad operacional}}{\text{Total, Patrimonio}}$	Mayor o igual a cero punto nueve (0.9)
Rentabilidad del Activo	$\frac{\text{Utilidad operacional}}{\text{Total, Activos}}$	Mayor o igual a cero punto cuatro (0.4)

**MARELBI VERBEL PEÑA**

Subgerente Administrativa y Financiera

Aprobó: Juan Felipe Hernández Giraldo- Secretario General

Revisó: Luisa Fernanda Mesa –Profesional Universitario Grado 1

Proyectó: Leidy Laura Graciano – Profesional Universitario – Subgerencia de Servicios