



2015002026

Medellín, 28 de mayo de 2015

Señor
CARLOS MARIO RIOS MAZO
Representante Legal
Dolphins Plus S.A
Carrera 67 #8B-100 Local 224
Zona de Encomiendas Terminal del Sur
Medellín

Asunto: Respuesta a Observaciones Pliegos de Contratación Proceso SPO 08 de 2015

Respetado Señor:

En respuesta a lo expresado en su escrito de observaciones (Radicado 2015004407) a los Pliegos de Condiciones de Contratación que rigen el proceso del asunto, me permito manifestar que la fijación de los precios iniciales que se citan en el contenido de los Pliegos de Condiciones de Contratación por parte de la ESU, tiene su origen en las bases que sobre el particular ha fijado el Gobierno Nacional a los distribuidores mayoristas (con estaciones propias o afiliadas) y minoristas, y son los que por tres (3) años ha venido fijando la Empresa en sus procesos de selección de los cuales han sido partícipes Proponentes como Combustol S.A, Estación Universidad S.A, Estación Colibrí, Dolphins Plus, S.A, Estación Texaco Palacé, Distracom S.A, y Organización Terpel S.A., por citar los más representativos; siendo esta base la que se aplica hoy a los proveedores vigentes para las zona 7-Corregimiento San Cristóbal descrita en su observación. Ahora, acerca de la clasificación Distribuidor Mayorista y Minorista es claro que en la cadena de abastecimiento de combustibles fijada por el Gobierno Nacional-Decreto 4299 de 2005 se involucra al Distribuidor Mayorista y en una escala subsiguiente al Distribuidor Minorista, siendo diferentes los márgenes para cada uno, y sin establecer restricción alguna para que los mayoristas tengan estaciones propias o afiliadas.

De otro lado también resulta evidente que la utilidad derivada de este ejercicio se complementa con el agregado de volúmenes que bien le pueden significar a los interesados (distribuidores minoristas) descuentos con sus distribuidores mayoristas, lo que da como resultante este ingreso "marginal" para el ciclo económico de cada empresa interesada; lo que se complementa con la opción identificada por la ESU con el fin de atenuar el costo de ítems como las Pólizas de Seguros, donde ha definido criterios diferenciales en la fijación de los mismos (ver numerales 3.2.2. y 3.2.3 de los Pliegos).



Acerca de que los descuentos propuestos por nuestra intermediación (como la llama usted en su comunicado) se haga con base en el margen bruto de combustible y no sobre el precio de venta; esta opción resulta no aplicable ya que se partiría de tener que hacer unos procesos diferenciados bien si son Mayoristas o Minoristas, distinción que como lo manifestamos previamente significaría de plano descartar una u otra alternativa, haciendo excluyente el proceso y particular para cada circunstancia lo que reñiría con la igualdad de condiciones que debe regir un proceso de contratación como el que se refiere a la selección de aliados proveedores motivo de esta convocatoria.

Finalmente es adecuado manifestar que la ESU en desarrollo de esta línea de negocios obtiene un margen de utilidad bruta por galón apenas justo (Cte \$428, ACPM \$443, para los tipos de combustibles más representativos), siendo claro además saber que la Empresa también incurre en unos costos operacionales que puede cubrir con esta utilidad mínima razonable fruto de esta actividad comercial. Por lo anterior, la ESU mantiene su esquema base de Precios fijado en el numeral 4.1. y Cuadros 2 a 7. de los Pliegos de Condiciones de Contratación.

Atento saludo.

RICARDO SALGADO PINZÓN
Gerente

Proyecto: Jhon Jaime Tuberquia C. Líder Combustibles
Revisión: David Ospina Saldarriaga- Secretario General
Emiro Valdes López-Abogado Especialista
David Vieira Mejia-Dir. Serv Logísticos

ITC
David

Medellín, 25 de mayo de 2015

Centro de Información Documental

Radicado: R 2015004407

Teléfono: 444-3148

Fecha: 2015/05/26 9:49 AM

JHON JAIME TUBERQUIA CARVAJAL

<ASUNTO>



Señores:

La Empresa para la Seguridad Urbana-ESU

Municipio de Medellín

Ciudad.

Asunto: Observaciones al pliego de contratación señalado en la Solicitud publica de oferta 2015-08

Cordial saludo; nos permitimos señalar algunas observaciones y recomendaciones relacionadas con el asunto en mención:

1. En el capítulo 4, numeral 4.1 en Asignación zonas y selección de aliados proveedores; se establecen los precios base para iniciar a subastar para las Zonas 1 a 8 y Zona 10 al 14 según el cuadro número dos, y teniendo en cuenta que adicionalmente el primer lance debe ser inferior al 0.1% de estos precios bases ; esta oferta se vuelve INVIABLE para cualquier proponente minorista, pues para querer participar e iniciar la subasta inversa, tendríamos que sacrificar de entrada \$674 y \$631 en Gasolina corriente y Diesel respectivamente, de nuestro margen bruto, mientras que en la Super se presenta una situación peor y poco lógica, en la medida que si queremos participar de la subasta tendríamos que iniciar a ofertar con una perdida por galon de \$483. Si partimos de precios de resolución, para aspirar a subastar tendríamos que empezar con ofertar a perdida en los en los tres combustibles.

Dado lo anterior les sugerimos que revisen nuevamente estos precios sugeridos, dado que son exagerados los valores que se disminuyen en la base de precios y teniendo en cuenta que el volumen promedio relacionado para la zona nuestra que es la siete, no es un volumen atractivo para pensar en participar en una subasta inversa y que adicionalmente en la parte operativa para administrar estos contratos se invierten muchas horas de trabajo adicionales, hay costos de seguros, impuestos y otros gastos que hacen muy dispendiosa y onerosa sostener estas operaciones.

2. Les sugerimos nuevamente, que los descuentos que ustedes proponen para su gestión e intermediación se hagan con base en el margen bruto de combustible y NO sobre el precio de venta; dado que el precio incluye impuestos a la gasolina, sobretasa y márgenes de utilidad del mayorista y del minorista que no se deberían tener en cuenta, pues hace muy alto el margen que debemos sacrificar y hace también inviable la contratación, adicional a los costos de impuestos, estampillas y contribuciones que hay que pagar al adulto mayor, como tasa bomberil, avisos y tableros e industria y comercio entre otros.

De seguir así con estos márgenes y en la medida que ya en anteriores ofertas se han hecho estas observaciones y no las han tenido en cuenta, les recomendamos que la convocatoria abierta que ustedes publican la llamen Pliegos de condiciones de contratación para selección de aliados proveedores

MAYORISTAS.....; pues es imposible competir con estos precios para los minoristas y se convierte en una desigualdad enorme, con lo cual nos excluyen del proceso inmediatamente.

Le agradecemos la atención a la presente, siempre buscando en presentar ofertas que sean sostenibles operativa y financieramente para nosotros los aliados proveedores y que sean oportunas y de gran calidad para ustedes como contratantes.

Cordialmente;



CARLOS MARIOS RIOS MAZO

Representante Legal

Dolphins Plus S.A.



Jhon Jaime Tuberquia <jtuberquia@esu.com.co>

Observaciones Proceso 2015-08

Cristina Restrepo <crestrepo@esu.com.co>

Para: Jhon Jaime Tuberquia <jtuberquia@esu.com.co>

26 de mayo de 2015, 7:44

CRISTINA RESTREPO ACEVEDO

Líder Línea Logística

ESU - Empresa para la Seguridad Urbana

Medellín - Colombia

Dir. Calle 16 # 41-210 Oficina 106


Tel 444 34 48 Ext. 103

Movil: 300 771 35 11

crestrepo@esu.com.co



[El texto citado está oculto]

 **Observaciones para la ESU 25052015.pdf**

182K



empresa para la seguridad urbana
DIGITALIZADO

Centro de información Documental